



Buscamos un **Regional Sales Manager - Air Traffic Control Solutions for Central and Latin America (m/f/d)** en Geretsried, en las estribaciones de los Alpes bávaros.

En EIZO Technologies estamos convencidos de que la forma más fácil no siempre es la mejor. Es por eso por lo que somos el empleador adecuado para las personas que se arremangan las mangas y se ponen manos a la obra. Como líder mundial del mercado de soluciones de visualización en el control del tráfico aéreo, combinamos la franqueza de una empresa mediana con la seguridad de una corporación global. Gracias a nuestra organización ágil, nuestros caminos cortos para tomar decisiones, podemos concentrarnos completamente en lo que nos hace fuertes..

Somos un partido si...

- ... Disfrutes de las tecnologías modernas y desea venderlas en el mercado de navegación aeronáutica civil y/o militar, así como en el sector de aeropuertos
- ... Te gusta desarrollar una nueva región de ventas con la identificación de la base de clientes necesaria en el sector de los operadores de servicios de navegación aeronáutica civil/militar, aeropuertos y operadores de aeropuertos (mercado, competencia y análisis de potencial)
- ... Desarrollo de medidas de promoción de ventas y expansión sistemática de la región de ventas de América Central y América Latina
- ... La colaboración sin complicaciones en un equipo es importante para ti

Tu contribución:

- Analices los mercados locales y crea análisis de potencial de ventas y estrategias de ventas locales.
- asegures la implementación de estrategias de ventas locales y construyes su red con los determinantes de decisiones de ventas en su red.
- Proporcionas consultas técnicas a los clientes para nuestros productos y soluciones de productos en el sitio y, si es necesario, también sugerencias técnicas de productos en el base del análisis de las necesidades del cliente.
- Llevas a cabo de forma independiente conversaciones de ventas, negociaciones de precios y negociaciones de contratos con clientes.
- En el caso de una queja del cliente, gestiones de forma proactiva la gestión de reclamaciones con el fin de utilizar con éxito la queja del cliente para una conversación de ventas activa.

Por favor, envíe su solicitud con la fecha de inicio más temprana posible por correo electrónico a:

bewerbung.etg@eizo.com

Esperamos recibir su solicitud!

EIZO Technologies GmbH, Benzweg 3, 82538 Geretsried

EIZO Technologies GmbH

Eres compatible si...

- ... Diviértete vendiendo y quieres ponerte en contacto con gente nueva todos los días, construyendo redes
- ... puedas identificar, abordar y aprovechar el potencial de ventas
- ... Tengas experiencia con métodos de Value Based Selling y puedas usarlos activamente en conversaciones de ventas
- ... Conocimientos lingüísticos: buen alemán, inglés, español y/o portugués
- ... Disposición a viajar de al menos el 50 % del tiempo de trabajo